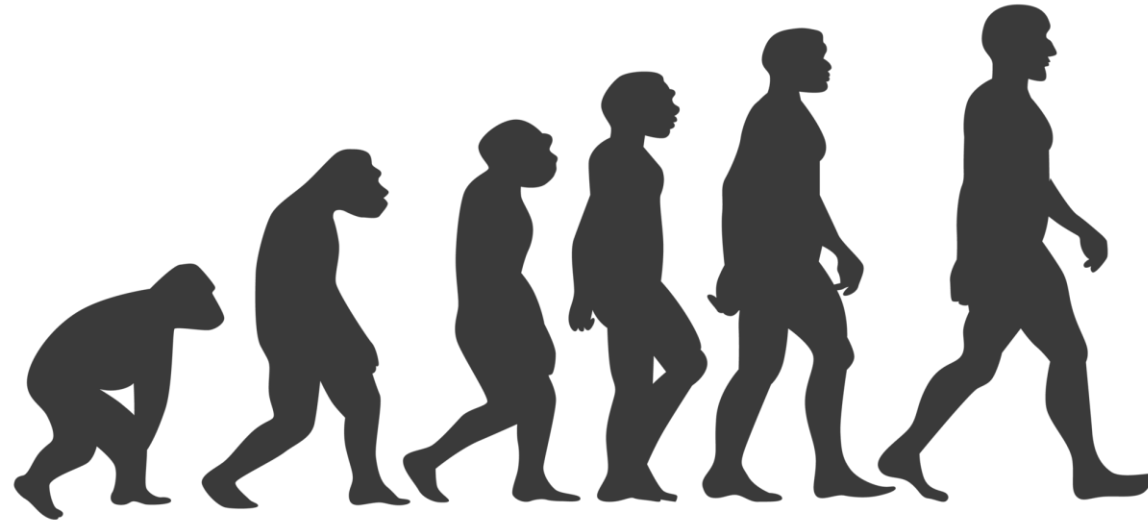


『Web・SI業界未経験からクラウドインテグレーション  
の営業でLevel Up!  
に必要ななと思った3つのこと』  
懇親会LT



 **Prime Strategy**

プライム・ストラテジー株式会社

坂本 佑太

# 自己紹介

2011年に大学卒業し  
食肉卸す会社において  
2013ニートになって

プライム・ストラテジーSI,MSPの営業  
(2014~)



**yuta.sakamoto03**

# 本題

Web・SI業界未経験からクラウドインテ  
グレーションの営業やってて**Level Up!**  
に必要ななと思った3つこと

※どっちかと言うと**サーバ**よりの話

# プライム・ストラテジー SI、MSPの営業 ってなにやってるの？

「サイトのパフォーマンスを上げたい」

「サイト、サーバの保守・監視運用をして欲しい」

「新規サイトのインフラをクラウドで構築して欲しい」

「可用性にあるサーバがほしい」

等の要件・課題をエンジニアと一緒に解決しています。

## ■ 営業をやりだして自分の課題だと感じたところ

- ・お客さんがエラー出て困ってるらしいのですが。。。
- ・なんかサーバに接続できません
- ・なんかサイトがパフォーマンスが上がりにくいです。。。

「もうちょっと具体的にいってくれ」  
「それじゃわからん！！」

# 必要な3つのこと

1. 原理、原則で考える
2. 観察
3. 鈍感に



# 1. 原理・原則で考える

「サイト、サーバ、WordPressは何をインプットして、なにをアウトプットしているか」

「自宅PCサーバ スクラップアンドビルド」

「VPS、クラウドスクラップアンドビルド」

→サイトもってないのに自宅サーバ+各社クラウドサーバ、VPSアカウント契約していた時期がありました。

「WordPressサイトスクラップアンドビルド」

「ログ(エラーログ、アクセスログ、シスログ等)をみる」

ログは見たか？  
httpヘッダは見たか？

## ■ 営業をやりだして自分の課題だと感じたところ

- ・お客さんがエラー出て困ってるらしいのですが。。。
- ・なんかサーバに接続できません
- ・なんかサイトがパフォーマンスが上がりにくいです。。。

## 2. 観察力

- 原理原則、仕組みとかわかっていても、実際に百聞は一見にしかず
  - ・ 実際エンジニアがリアルタイムでデバッグ、障害対応してたら(邪魔しない程度に)見学しよう
  - ・ 考え方とかアプローチ方法とか、実際になにやっているかわかる
  - ・ 実際に真似てみる

### 3.鈍感に

わからないものはわからない、  
いつでも聞く  
聞く内容が1回目であれば、怒られ  
れない。  
かりに怒られても萎えない。

- ・〇〇ファイルの箇所でエラーログを出してまして、、、
  - ・nginxのエラーログで〇〇というエラーが出ていまして、、、、
- とか聞けると何か発生したときに問題解決のスピードが格段にあがります。  
する)
- ・一人で解決できるものも出てきます

Web・SI業界未経験からクラウドインテグレーションの営業やってLevel Up!に必要ななと思った3つこと

1. 原理、原則で考える
2. 観察
3. 鈍感に

Web・SI業界未経験からクラウドインテグレーションの営業やってLevel Up!に必要ななと思った

どうやって勉強するの？



# KUSANAGIあるよ！！

PR

各クラウドでイメージ公開中

[KUSANAGI for Microsoft Azure\(新ポータル\)](#)

[KUSANAGI for Microsoft Azure\(旧ポータル\)](#)

[KUSANAGI for SoftLayer](#)

[KUSANAGI for AWS](#)

[KUSANAGI for さくらのクラウド](#)

[KUSANAGI for ConoHa](#)

[KUSANAGI for Z.com](#)

[KUSANAGI for S-Port](#)

[KUSANAGI for IDCf クラウド](#)

[KUSANAGI for Cloud<sup>n</sup>](#)

[KUSANAGI for ALTUS](#)

※ GPLおよびオープンソースライセンス

※ 各クラウドにて無料でご利用いただけます。



超高速WordPress仮想マシンで

快適なWordPressライフをお過ごしください！



ご清聴ありがとうございました。